



IDENTITY NAVIGATION FOR GREATER IMPACT

IMPACTADVISORY

Įgaliname įmones veikti kryptingai ir
tiesiausiu įmanomu keliu pasiekti
verslo rezultatus



IŠLAISVINAME VERSLO POTENCIALĄ

Naviguojame įmones
greičiau judėti tikslų link ir
juos pasiekti

KRYPTIS IR TIKSLAI

Turite krypties ir aiškius tikslus ir
žinote, kaip jų pasiekti

EFEKTYVUMAS

Komanda veikia greičiau, kaip ir
norėtusi; naujų darbuotojų
pritraukimas ar esamų išlaikymas
reikalauja mažiau pastangų

TVARUS AUGIMAS

- Aiškiai žinote, koks Jūsų
konkurencinis pranašumas ir
kaip jį panaudoti
- Jūsų socialinė atsakomybė arba
atsakingas veikimas tampa
susietas su verslo tikslais, todėl
sukuria pridėtinės vertės

PELNINGUMO DIDINIMAS

- Veikiate tikslingiau ir didinate
pelningumą
- Turite produktų/paslaugų, kurių
nori rinkti arba klientai aiškiai
supranta, kokie jie geri
- Žinote kaip padidinti kliento
krepšelio vidurkį



KRYPTIS IR TIKSLAI

IDENTITETO SPRINTAS

Strateginė sesija ir esamos situacijos auditas su verslo valdytojais ir vystytojais. Skirta sufokusuoti juos į esmines sukuriamas vertes, suvokti identitetą, išgryninti esminius iššūkius ir pateikti įžvalgas kaip juos spręsti.

REZULTATAS:

- Verčių, suteikiamų klientams, sąrašas ir jų pagrindimas.
- Aiškos kuriamos vertės stiprinimo ir auginimo kryptys bei tolimesni veiksmai

KAIP PASIEKTI MAKSIMALIŲ REZULTATŲ?

~~Darant viską
vienu metu~~



Susitelkiant į
vieną tikslą



EFEKTYVUMAS

EFEKTYVUS ASMENINIS IR KOMANDOS VEIKIMAS

Asmeninis / visos komandos efektyvumo didinimas pasitelkiant Talent Dynamics, šiuolaikinį organizacijų veiklos vystymo modelį, traktuojantį komandų bei komandų narių asmeninį efektyvumą viena iš esminių veiklos vystymo ašių.

REZULTATAS:

- Atskleidžiamas asmeninis kiekvieno komandos nario efektyvumas, kurį apibrėžia natūraliai turimi gebėjimai.
- Komandos nariai supranta vienas kitą ir sugeba išnaudoti vienas kito geriausias savybes ir gebėjimus taip suteikdami organizacijai naują impulsą augti.



TVARUS AUGIMAS

B2B / B2C KONKURENCINGUMO STRATEGIJA

Skirta išgryninti verslo identitetą taip, kad verslo vertės pasiūlymas būtų maksimaliai konkurencingas rinkoje ir patrauklus vartotojams. Aiškus ir kryptingas veikimas tiek viduje, tiek išorėje. Nebešvaistomos pastangos, laikas, investicijos, nes veikiama tikslingai.

REZULTATAS:

Išgryniname visus reikalingus identiteto elementus bei poveikio veiksnius maksimaliam verslo konkurencingumui



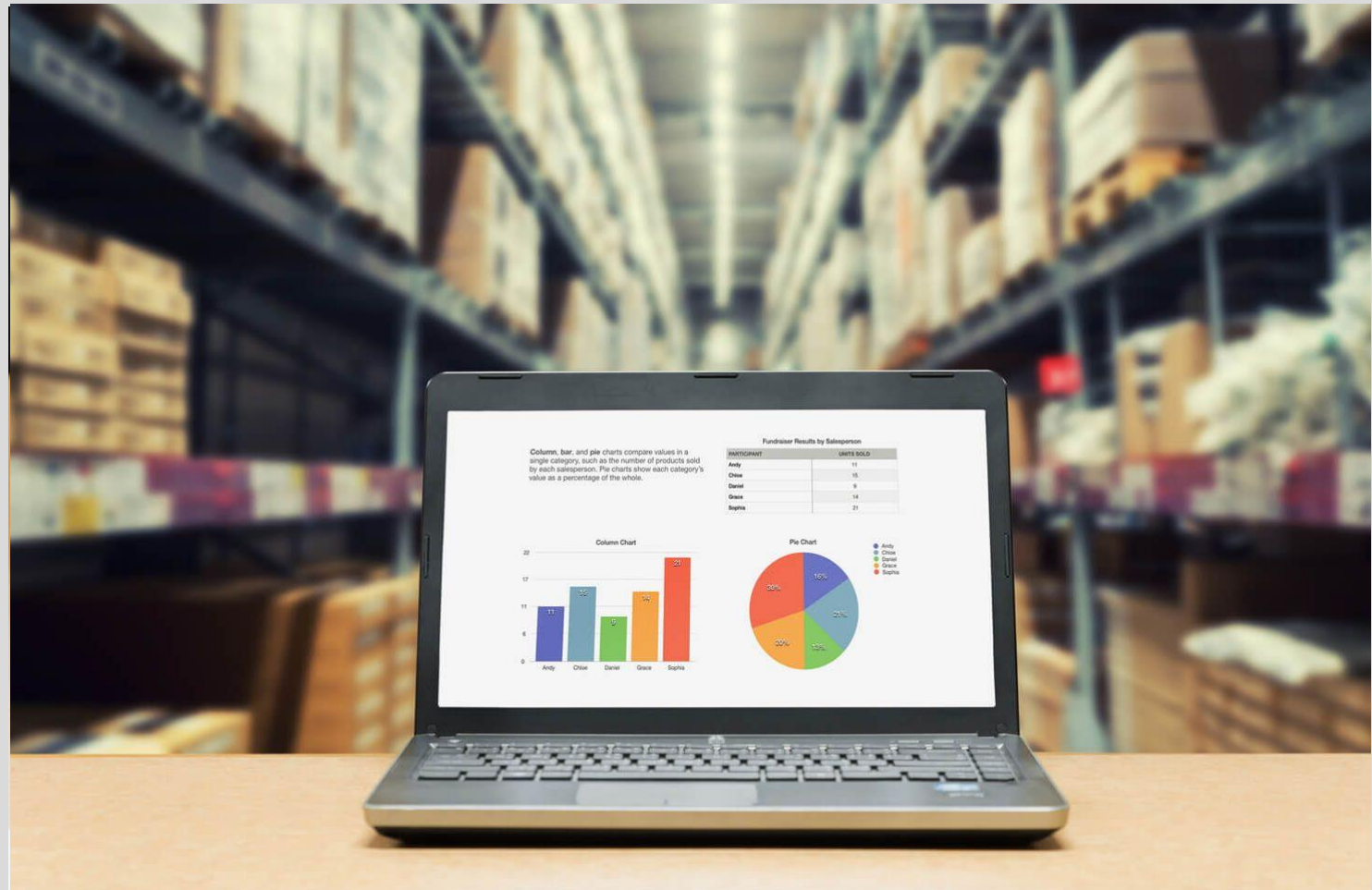
PELNINGUMO DIDINIMAS

PRODUKTIZACIJA / PRODUKTŲ PORTFELIO ARCHITEKTŪRA

Strateginis produkto / produktų portfelio auditas ir išgryninimas. Skirtas išgryninti ir logiškai sudėlioti struktūrą / produktus tam, kad sukurti maksimalų vertės suvokimą išorei ir palengvinti įmonių / produktų portfelio valdymą vidui.

REZULTATAS:

- Subalansuotas konkurencingas produktas.
- Suvienijamas įmonių grupės / produktų portfelio identitetas, taip sustiprinant kuriamą globalumo/reputacinį įvaizdį.

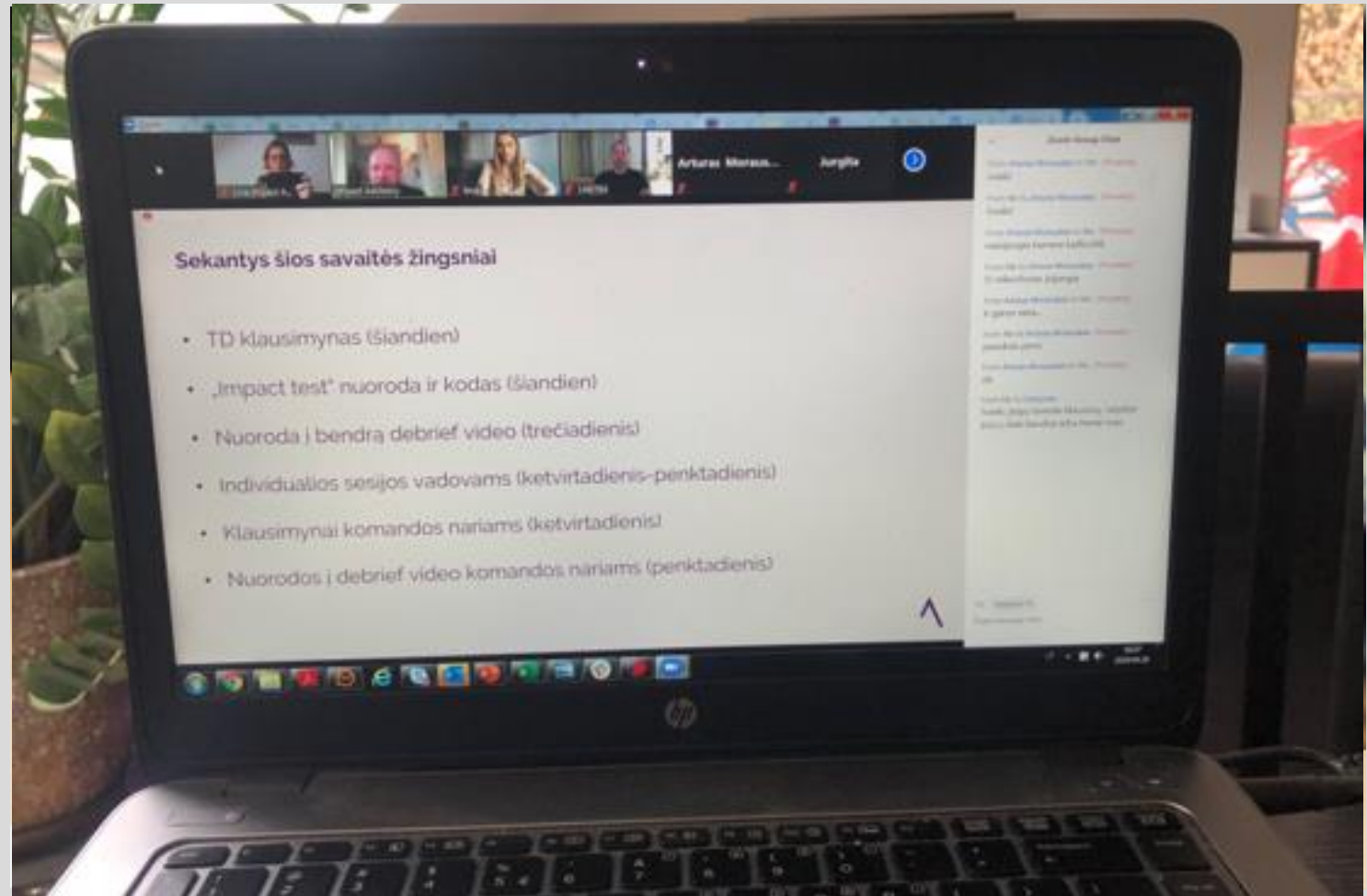


VERSLO DIRBTUVĖS

VERSLO AKSELERATORIUS

10 savaičių verslo dirbtuvės komandai iki 5 asmenų, norinčiai iš susidėlioti pagrindus efektyviam veikimui, vedančiam į realius verslo rezultatus. Etapai:

- Vadovo ir komandos efektyvus veikimas
- Verslo tikslai, kuriama vertė ir jos pagrindimas klientams
- Produktų ar paslaugų portfelio subalansavimas
- Dabarties ir artimiausios ateities pajamų planavimas ir veikimo principai



Akseleratorius startuoja kartą į ketvirtį.
Daugiau: www.VersloAkseleratorius.lt



■ GALIA RINKOJE

Suteikiame verslui ir organizacijoms prieinamus, paprastus ir veiksmingus verslo vystymo įrankius, sprendimus ir įgūdžius.

Taip atskleidžiame neišnaudotą vidinį potencialą ir atveriamė galimybes didinti pozityvią įtaką ekosistemai, kurioje įmonė veikia.

KONKURENCINIS PRANAŠUMAS;
RINKOS DALIES, VIDUTINIO KLIENTO
KREPŠELIO DIDINIMAS.

■ TVARUS AUGIMAS

Naviguojame savo klientus verslo tikslų link mažiausio pasipriešinimo ir sisteminių inovacijų keliu.

Įgaliname organizacijas ir žmones jose priimti labiau informuotus ir prasmingus sprendimus, padidinti savo sukuriamą vertę, judėti savo norimų tikslų link tikslingai išnaudojant savo resursus.

ORIENTACIJA Į DIDESNĮ PELNINGUMĄ.



 šiaurės banga



EKO KONSULTACIJOS



FORUM
High-end sports club

ADMODUM



LIFEST


ŠYPSENOŠ
AKADEMIJA



SKA
NOVĖ

finbro

ioco  packaging




SAPIEGOS
KLINIKA

 ŽALVARIS

KOMANDOS LYDERIAI



DOMAS ZDANEVIČIUS

Impact Advisory Vykduantysis partneris
VRS WPI Vilnius bendrasavininkas
Entrepreneurs Institute Master Treneris

Naviguoja įmones, komandas ir žmones
veikti tikslingai ir pasiekti norimų tikslų
tiesiausiu įmanomu keliu, nešvaistant
laiko, energijos ir finansinių resursų.



LINA ARMAITYTĖ

Impact Advisory Klientų Augimo Vadovė
VRS WPI Vilnius bendrasavininkė
Entrepreneurs Institute Flow Konsultantė

Identifikuoju klientų verslo poreikius bei
iššūkius, parenku tinkamiausius sprendimus
bei resursus tam, kad geriausiai
užtikrintume pagrindus jų evoliucijai
pašalindami trukdžius ir įgalindami
augimui.



IDENTITY NAVIGATION FOR GREATER IMPACT

IMPACTADVISORY

Lina Armaitytė

www.ImpactAdvisory.eu

lina@impactadvisory.eu

+37061526019

